

Sie möchten ein interessantes, einfaches und ehrliches Produkt in einem großen Wachstumsmarkt verkaufen?

Sie wollen ein Teil der Lichtrevolution des kommenden Jahrzehnts durch LED Technik werden?

Sie verkaufen mit Freude und bauen Ihren regionalen Kundenstamm erfolgreich auf?

Beantworten Sie diese Fragen mit Ja, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Handelsvertreter / Vertrieb / Außendienst (m/w)

EuropeLights bietet Ihnen als bundesweit tätiges Unternehmen die Möglichkeit ein Servicebüro in Ihrer Region zu eröffnen. Als regional arbeitender Kundenberater betreuen Sie Kunden in einem Umkreis von max. 100 km.

Sie werden in einem mehrwöchigen Einarbeitungssystem auf Ihre Tätigkeit im Außendienst vorbereitet. Sie arbeiten eigenverantwortlich an der Erfüllung Ihrer Leistungsvorgaben und können bei Projekten auf unsere Betreuer und Fachkräfte zurückgreifen.

Ihre Zielgruppen sind Unternehmen, Industrie und gewerbliche Kunden des Mittelstandes. Sie setzen sich effektiv für Neukundengewinnung ein, betreuen diese als Bestandskunden und führen Ihre Projekte kundenorientiert zum Erfolg. In einer qualifizierten Beratung repräsentieren Sie das Unternehmen und veranschaulichen dem Kunden, wie nachhaltig Betriebskosten reduziert und Mehrwerte generiert werden. Der großen Nachfrage Ihrer Kunden, welche in nahezu jeder Branche vorhanden ist, steht modernste Beleuchtungstechnik vom Marktführer für Speziallösungen, EuropeLights, und Weltmarktführer für LED Chips, Cree, zur Verfügung.

Ihre Aufgaben

- Präsentation unseres Unternehmens als "Kundenberater vor Ort" mit aktivem Verkauf unserer Produkte
- direkter Ansprechpartner für Interessenten und Kunden zum Thema effiziente Beleuchtung
- selbstständige Organisation Ihres Home-Office oder Servicebüros zur Neukundengewinnung
- 3-4 Tage Außendienst-Termine, 1-2 Tage Innendienst-Betreuung
- Kundenbetreuung von der Analyse bis hin zur Projektumsetzung

Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten

- ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und hohe Zuverlässigkeit als Repräsentant unseres Unternehmens
- sicheres Auftreten, verbunden mit der Fähigkeit, auf die Wünsche und Fragen unserer Kunden einzugehen, sowie die Firmenphilosophie und die offensichtlichen Vorzüge unserer Produkte zu vermitteln
- Interesse an den Themengebieten Energieeffizienz und Kostenreduzierung
- Berufserfahrungen aus dieser oder einer vergleichbaren Tätigkeit sind hilfreich
- hohe Einsatzbereitschaft, eigenverantwortliche Arbeitsweise und zeitliche Flexibilität
- Kenntnisse im Umgang mit PC und Telekommunikationsgeräten

Sind Sie interessiert an einer Tätigkeit, die Ihnen ein eigenverantwortliches Arbeiten mit überdurchschnittlich hohem Verdienst in einem Wachstumsmarkt bietet? Dann kontaktieren Sie uns oder senden Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an:

personalabteilung@europe-lights.com



Beschreibung des Unternehmens

EuropeLights, ein im Forschungs- und Entwicklungsstandort Dresden ansässiges innovatives Unternehmen, gehört zu den Markt- und Technologieführern im Bereich LED Röhrentechnik. Die Kooperation mit Cree Inc., dem amerikanischen Weltmarktführer der LED Chip Produktion, garantiert unseren Kunden höchste Kompetenz und Produktqualität die seines gleichen sucht.

Sie erhalten als Handelsvertreter und Außendienstmitarbeiter im Vertrieb vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten in unserem Unternehmen. Weitere Informationen finden Sie unter: www.europe-lights.com/karriere